

売り上げ1億円以上の 歯科医院の院長は、 何を考えているのか

これまで多くの開業する歯科医院、多くの開業する歯科医師を見てきました。
その後の経過を見てみると

- 開業後、どんどん成長していく医院
- 開業後、停滞してしまう医院
- 開業後、減速または急減速してしまう医院
- 開業後、スタートは上手いかなかったが、ある時突然急上昇する医院
- 開業後、スタートが上手いかなかったが、緩やかな上昇気流に乗る医院
- 開業後、スタートが上手いかず、そのまま低空飛行に突入する医院

その差はどこから生まれるのか。
その答えはそれほど難しいことではないのかもしれませんが。

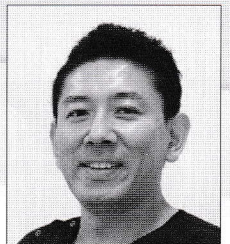
歯科医院を経営する上で、何をもちて上手いくと考えるのか、何をもちて成功と判断するのか。それは人それぞれかもしれませんが、一般的には、歯科医業収入1億円が一つの成功の形と世の中では考えられているようです。

歯科医業収入1億円の超えたわれわれ3人の歯科医師が、新規開業よりも難しいと言われていた、医院継承後に医院を発展させることに成功した経験から、医業収入1億円を超えて、2億3億と成長させるときに、まず1億円を超えるまでにどのようなことを考え、実行してきたのか。

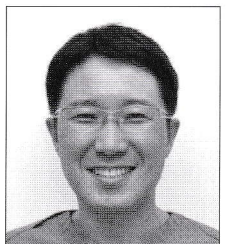
自らが30代の時に何を考えながら医院経営をしてきたのかを振り返り、今正に医院経営に七転八倒している先生方の一助になるようなセミナーを開催したいと考えています。



塚本高久先生
(愛知県開業)



米崎広崇先生
(愛知県開業)



河内洋順先生
(愛知県開業)

日程 2021年1月24日(日) **WEB 同時開催**
10:00~15:30(懇親会16:00~)

場所 安保ホール(名古屋駅徒歩3分)
愛知県名古屋市中村区名駅3-15-9

受講料 29,800円(税別) ※懇親会費込み

定員 50名

- お申込方法：下記申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込ください。追って受講料の振込先をご案内いたします。
- 申込締切日：開催日の7日前までにお申込ください。
- お問合せ先：株式会社MSS
〒863-1215 熊本県天草市河浦町白木河内220
TEL：0969-76-0066
E-mail：ikuta2014@snow.ocn.ne.jp

2021年 新企画セミナー お申込書

FAX 0969-76-0088

【ローマ字】 ご氏名	【 】	<input type="checkbox"/> ご開業 <input type="checkbox"/> ご勤務 <input type="checkbox"/> 非勤務	出身大学	卒業年度 (西暦)	年度卒
ご自宅 ご住所	〒	ご自宅TEL： ご自宅FAX：			
お勤め先名		E-mail			
お勤め先 ご住所	〒	お勤め先TEL： お勤め先FAX：			
お取引先ディーラー様：			ご担当者様：		

お申込された個人情報を含む情報を当会および各社から各種セミナー、各種製品情報の提供、ご案内の送信、送付のデータとして使用させていただく場合があります。